

जेएसडब्ल्यू एमजी मैजेस्टर में मिल सकते हैं ये बेहतरीन फीचर्स, इंजन भी होगा दमदार, जानें कब तक हो सकती है

जेएसडब्ल्यू एमजी कर रही बड़ी तैयारी, सिर्फ आई.सी.ई और ई.वी ही नहीं हाइब्रिड कारों को भी लाया जाएगा भारत

परिवहन विशेष न्यूज

ब्रिटिश वाहन निर्माता JSW MG की ओर से भारतीय बाजार में जल्द ही नई दमदार एसयूवी को लाने की तैयारी की जा रही है। कंपनी की ओर से MG Majestor के तौर पर डी प्लस सेगमेंट में SUV को लाया जाएगा। इसमें किस तरह के फीचर्स को दिया जा सकता है। कितना दमदार इंजन इसमें दिया जा सकता है। आइए जानते हैं।



परिवहन विशेष न्यूज

ब्रिटिश वाहन निर्माता JSW MG ने Auto Expo 2025 के दौरान कई कारों को पेश किया है। इसके साथ ही नई तकनीक वाली कुछ कारों को शोकेस भी किया है। जिनमें से कुछ को काफी जल्द लॉन्च किया जाएगा।

Majestor से हम D+ सेगमेंट में एंट्री ले रहे हैं।

सवाल - JSW MG की ओर से भारत में Windsor को लाया गया है। जिसे बेहतरीन प्रतिक्रिया भी मिल रही है। ऐसे में भविष्य में और क्या योजनाएं हैं।

जवाब - कंपनी की कुल बिक्री में 70 फीसदी योगदान NEV शामिल है। भारत में ICE सेगमेंट भी काफी महत्वपूर्ण है और भविष्य में इस सेगमेंट में भी मांग लगातार जारी रहेगी। इसलिए हमारी कोशिश है कि हम EV के साथ ही ICE सेगमेंट के वाहनों को भी समय समय पर बाजार में लाते रहेंगे।

सवाल - अगले कुछ सालों में और कितने कारों को भारतीय बाजार में देख सकते हैं। एक से दो सालों में और कितने कारों को भारतीय बाजार में लाया जा सकता है।

जवाब - देखिए, उसके लिए थोड़ा इंतजार करना होगा। फिलहाल JSW MG Cyberster, M9 और Majestor को लाने की तैयारी की जा रही है। 2025 और 2026 के लिए भी और तैयारियों की जा रही हैं। जिनमें अलग-अलग स्टाइल, ईंधन, सेगमेंट में आगे भी कारों को भारत लाया जाएगा।

सवाल - ICE और EV सेगमेंट के अलावा हाइब्रिड सेगमेंट की कारों को भी भारत में पसंद किया जाता है। कंपनी की ओर से इस सेगमेंट के लिए क्या तैयारियां हैं।

जवाब - हाइब्रिड तकनीक वाली कारों पर एमजी की ओर से काम किया जा रहा है। ऑटो एक्सपो 2025 में एमजी की ओर से Plug-in Hybrid तकनीक वाली कारों को शोकेस किया है। भारत के लिए इस तकनीक वाली कारों सबसे बेहतर हो सकती हैं। जिसमें पेट्रोल इंजन के साथ ही बैटरी को भी दिया जाता है।

सवाल - JSW MG Select के प्रीमियम डीलरशिप है। लेकिन किस तरह की कारों को इसके जरिए ऑफर किया जाएगा। क्या सिर्फ प्रीमियम कारें होंगी या फिर कम कीमत वाली कारों को भी इसके जरिए लाया जाएगा।

जवाब - JSW MG Select में सिर्फ खास कारों को ही ऑफर किया जाएगा। Select के जरिए उन कारों को ही ऑफर किया जाएगा जो काफी आकर्षक और हटकर होंगी। ऐसे में इनकी कीमत कम नहीं होगी लेकिन उनको अपने सेगमेंट में काफी आकर्षक दाम पर लाया जाएगा।

सवाल - एक वाहन निर्माता के तौर पर आपको Budget 2025 से क्या उम्मीदें हैं।

जवाब - सरकार की ओर से इलेक्ट्रिक वाहनों के उपयोग को बढ़ाने के लिए काफी ज्यादा सपोर्ट दिया है। अन्य कंपनियों भी EV में काफी बेहतरीन विकल्प ला रही हैं, जिससे निश्चित तौर पर मुकाबला बढ़ेगा। इंफ्रास्ट्रक्चर पर भी काफी काम किया जा रहा है। जिससे ईवी को बढ़ावा मिल जाएगा।

में बड़ी ग्रिल, 20 इंच अलॉय व्हील्स, ड्यूल टोन एक्सटीरियर, 12.3 इंच इंफोटेनेमेंट सिस्टम, ड्यूल टोन इंटीरियर, टाइप सी यूएसबी चार्जिंग पोर्ट, पशु बटन स्टार्ट/स्टॉप, पैनोरामिक सनरूफ, वायरलेस चार्जिंग पोर्ट, ड्राइविंग के लिए कई मोड्स जैसे कई फीचर्स को ऑफर किया जा सकता है। इसके साथ ही इसमें सेफ्टी के लिए छह एयरबैग, एबीएस, ईबीडी, हिल असिस्ट, बीएसडी, एलसीए, आरसीटीए, डीओडब्ल्यू, सेल्फ एडेप्टिव क्रूजिंग और ADAS जैसे फीचर्स को दिया जा सकता है।

JSW MG Majestor Engine
कंपनी की ओर से इसे पेट्रोल और डीजल दोनों ही इंजन के विकल्प के साथ पेश किया जा सकता है।

एमजी की ओर से अभी इस एसयूवी को भारत में सिर्फ पेश किया गया है। लेकिन लॉन्च के समय ही कोमतौ की सही जानकारी मिल जाएगी। JSW MG Majestor की संभावित एक्स शोरूम कीमत 40 से 50 लाख रुपये के बीच हो सकती है।

कैसे मिलेगी चुनौती
JSW MG की ओर से Majestor को D+ SUV सेगमेंट में लॉन्च किया जाएगा। उम्मीद की जा रही है कि इस एसयूवी को June-July 2025 के आस-पास भारत में औपचारिक तौर पर लॉन्च किया जा सकता है। जिसके बाद इसका सीधा मुकाबला Toyota Fortuner Legender जैसी एसयूवी के साथ होगा।

JSW MG Majestor Price

इस साल भारत में लॉन्च हो सकती हैं पांच सब फोर मीटर एसयूवी, एक इलेक्ट्रिक गाड़ी भी शामिल

परिवहन विशेष न्यूज

2025 भारत में एसयूवी सेगमेंट के वाहनों की मांग में लगातार बढ़ोतरी हो रही है। जिसे देखते हुए वाहन निर्माताओं की ओर से कई एसयूवी को बाजार में पेश और लॉन्च किया जा रहा है। साल 2025 के दौरान किस कंपनी की ओर से कौन सी Sub 4 mtr SUV को भारत में लॉन्च किया जा सकता है। आइए जानते हैं।



नई दिल्ली | देश में एसयूवी सेगमेंट में जिन वाहनों को सबसे ज्यादा पसंद किया जाता है उनमें सब फोर मीटर एसयूवी सेगमेंट सबसे ऊपर है। इस सेगमेंट में सभी निर्माताओं की ओर से अपने उत्पाद ऑफर किए जाते हैं। साल 2025 में सब फोर मीटर कॉम्पैक्ट एसयूवी सेगमेंट में कौन सी पांच एसयूवी को लॉन्च करने की तैयारी की जा रही है। हम आपको इस खबर में बता रहे हैं।

Kia Syros होगी लॉन्च
किया की ओर से सिरसो को सब फोर मीटर एसयूवी सेगमेंट में पेश किया गया है। लेकिन इसकी कीमतों की घोषणा जल्द की जाएगी। जिसके बाद इसे खरीदा जा सकेगा। कंपनी की ओर से इसमें कई बेहतरीन फीचर्स को ऑफर किया है। साथ ही इसमें पेट्रोल और डीजल इंजन के विकल्प को भी दिया गया है। फरवरी 2025 के पहले हफ्ते में इसके सभी छह वेरिएंट्स की कीमतों की घोषणा कर दी जाएगी।

Hyundai Venue New Generation
किया की तरह हुंडई भी सब फोर मीटर एसयूवी सेगमेंट में वेन्चु को ऑफर करती है। सेगमेंट में कई

नई एसयूवी आने के साथ ही अन्य कंपनियों की ओर से अपनी एसयूवी को अपडेट करने के कारण वेन्चु की नई जेनरेशन को लाना काफी जरूरी हो गया है। ऐसे में उम्मीद की जा रही है कि इस साल कंपनी की ओर से वेन्चु की नई जेनरेशन को लाया जा सकता है। जिसमें एक्सटीरियर से लेकर इंटीरियर तक कई बड़े बदलाव किए जा सकते हैं।

Tata Punch Facelift
टाटा की ओर से पंच एसयूवी को भी सब फोर मीटर एसयूवी सेगमेंट में ऑफर किया जाता है। रिपोटर्स के मुताबिक कंपनी इसके भी फेसलिफ्ट को लाने की तैयारी कर रही है। जिसे कई बार टेस्टिंग के दौरान भी देखा जा चुका है। इसमें भी कई कॉस्मेटिक बदलावों को किया जा सकता है।

Mahindra XUV 3XO EV
महिंद्रा की ओर से इस सेगमेंट में XUV 3XO को ICE के साथ लाया जाता है। कंपनी ने इस गाड़ी को अप्रैल 2024 में ही लॉन्च किया था। जिसके बाद से इसको काफी पसंद किया जा रहा है। रिपोटर्स के मुताबिक कंपनी इसके Electric वर्जन को इस साल भारत में लॉन्च कर सकती है।

क्वालिटी, सर्विस, इंफ्रास्ट्रक्चर और तकनीक पर होंडा का फोकस, एक्टिवा ई और QC1 के लिए बनाई गई खास रणनीति

परिवहन विशेष न्यूज

एक्टिवा ई और क्यूसी। के लिए होंडा की रणनीतिजापानी दो पहिया निर्माता Honda की ओर से जनवरी 2025 में Activa E और QC1 की कीमतों की घोषणा की गई है। दोनों स्कूटर्स को शुरुआत में चुनिंदा शहरों में उपलब्ध करवाया जाएगा। EV सेगमेंट के लिए HMSI की क्या रणनीति रहेगी। आने वाले महीनों में और कितने वाहनों के EV वर्जन को लाया जा सकता है। आइए जानते हैं।

QC1 की कीमतों की घोषणा की गई है। किस तरह से इनकी कीमतों को तय किया गया है। क्या अपने सेगमेंट के अन्य विकल्पों के मुकाबले इनकी कीमत ज्यादा नहीं है।

जवाब - किसी भी नए वाहन को बाजार में लॉन्च करते समय हमें कई बातों को ध्यान में रखना पड़ता है। जब हमने यह तय किया कि हम इलेक्ट्रिक टू व्हीलर सेगमेंट में अपने नए स्कूटर्स को लाएंगे तो हमारा लक्ष्य यह था कि हम सभी तरह के ग्राहकों की जरूरतों को पूरा कर पाएं। इस बात को ध्यान में रखते हुए हम फिक्सड बैटरी और स्वेपेबल बैटरी वाले स्कूटर्स को लाए।

सवाल - आज के समय में कई इलेक्ट्रिक स्कूटर्स की क्वालिटी और रिसेल सबसे बड़ी चिंता है। ऐसे में इन दोनों में होंडा ने क्या काम किया है।

जवाब - हमारी ओर से क्वालिटी, सर्विस सपोर्ट जैसे मार्कों के साथ ही आपर सेल और सर्विस पर भी काफी काम किया गया है। मौजूदा समय में हमारे पास करीब 6500 टच पॉइंट्स हैं जिनको अलग अलग फेज में अपडेट किया जाएगा। इसके कारण ही हम QC1 को फिलहाल छह शहरों में ही ला रहे हैं। ऐसा इसलिए किया जा रहा है क्योंकि हम चाहते हैं जिन शहरों में भी हम अपने इलेक्ट्रिक स्कूटर्स को उपलब्ध करवा रहे हैं वहां पर उनकी सर्विस और अन्य सपोर्ट को दिया जा सके, जिससे ग्राहकों को किसी भी तरह की परेशानी न हो। इसके लिए सर्विस सेंटर पर अलग से मैनुअल को लाया गया है और उनको अच्छी तरह से ट्रेनिंग भी दी गई है। साथ ही वर्कशॉप में इंफ्रास्ट्रक्चर को भी अपग्रेड किया गया है। बैटरी और स्कूटर की उम्र को भी बढ़ाने की कोशिश की गई है। जिस तरह ICE स्कूटर्स की उम्र और रिसेल होती है उसी तरह हमने ईवी के लिए सर्विस पैकेज को भी घोषणा की है। जिसमें हम केयर और केयर प्लस पैकेज दे रहे हैं। केयर प्लस पैकेज पांच साल के लिए होगा और अभी तक कोई भी इस तरह के पैकेज को ऑफर नहीं कर रहा। नए सेगमेंट में स्कूटर लॉन्च करने से पहले ही हम इस तरह के पैकेज को इसलिए ऑफर कर रहे हैं क्योंकि हमें अपने स्कूटर्स पर काफी ज्यादा भरोसा है।

जवाब - युवाओं के साथ ही कम बजट वाले ग्राहकों के लिए हम QC1 को लेकर आए हैं। जिसमें 26 लीटर के करीब का बूट स्पेस भी मिलता है। वहीं दूसरी ओर प्रीमियम स्कूटर के अनुभव के लिए हमारी ओर से Honda Activa E को लाया गया है।

सवाल - फिक्स और स्वेपेबल बैटरी वाले स्कूटर को लाने का क्या मकसद था। किस तरह के ग्राहकों के लिए कौन सा स्कूटर सबसे बेहतर हो सकता है।

जवाब - फिक्स और स्वेपेबल बैटरी वाले स्कूटर को लाने का क्या मकसद था। किस तरह के ग्राहकों के लिए कौन सा स्कूटर सबसे बेहतर हो सकता है।

जवाब - फिक्स और स्वेपेबल बैटरी वाले स्कूटर को लाने का क्या मकसद था। किस तरह के ग्राहकों के लिए कौन सा स्कूटर सबसे बेहतर हो सकता है।

सवाल - क्या आपको लगता है कि होंडा की ओर से इलेक्ट्रिक सेगमेंट में स्कूटर्स को देरी से लाया गया है। बाजार से आपकी क्या उम्मीदें हैं।

जवाब - ग्लोबल स्तर पर हमारा लक्ष्य कार्बन न्यूट्रैलिटी पर है। हम यह नहीं सोचते कि हम लेट हो गए हैं, बल्कि हमारा सोचना है कि हम सही समय पर इलेक्ट्रिक स्कूटर सेगमेंट में आए हैं। बाजार में जब जिसकी जरूरत होती है हम तभी वहां एंट्री करते हैं। इस समय हम अकेले ऐसे निर्माता हैं जिसके पास कई तरह के वाहन मौजूद हैं। हम पहले ऐसे निर्माता हैं जो फ्लेक्स फ्यूल वाली बाइक को बाजार में ऑफर कर रहे हैं। जब हमने ईवी की घोषणा की थी तब से हमारा लक्ष्य यह था कि हम सिर्फ फिक्सड बैटरी जैसी एक ही तकनीक को जगह स्वेपेबल बैटरी जैसी तकनीक को भी ऑफर करेंगे। हमारा लक्ष्य 2050 तक कार्बन न्यूट्रल होना है और उत्पाद के मॉडेनजर हम 2040 तक सभी को अपग्रेड कर कार्बन न्यूट्रैलिटी को हासिल करेंगे।

सवाल - होंडा के पोर्टफोलियो में फिलहाल दो स्कूटर को इलेक्ट्रिक सेगमेंट में लाया गया है। क्या भविष्य में कंपनी की ओर से और वाहनों को भी इस



